

Edizione ONLINE 2021

Scuola  
di PNL

# MASTER PNL SISTEMICA



modelli di   
comunicazione  
ISTITUTO DI INTELLIGENZA SISTEMICA

## INQUADRAMENTO E OBIETTIVI

Il Master è il secondo livello della Scuola Specialistica di PNL Sistemica. Durante il corso vengono trattati i pattern più complessi della PNL Sistemica, sviluppando abilità e tecniche più raffinate orientate alla comunicazione efficace, alla negoziazione e al cambiamento generativo di individui e gruppi.

Sono tre le finalità che fanno da sfondo al percorso: l'apprendimento e il consolidamento delle skills a livello professionale, il lavoro su di sé inteso come sviluppo personale, ed infine una proiezione verso l'utilizzo concreto del modello nei vari contesti personali e lavorativi.

Il corso si sviluppa in modalità online: una sera a settimana di lezione e workout di esercitazione con tutor fra un modulo didattico. Durante il corso è prevista una maratona live di 4 giornate a Milano. A metà percorso è organizzato un pre-esame con feedback, a chiusura del corso si svolgerà l'esame finale con il Diploma dell'Istituto, a seguito del quale si potrà accedere anche ai successivi percorsi di specializzazione della scuola (Counseling, Coaching e Trainer).

## I TRAINER



### **Camillo Sperzagni**

Curatore didattico dei percorsi della scuola, Trainer PNL Sistemica e Counselor Formatore CNCP, mBIT Certified Coach e Lego Serious Play® Facilitator



### **Andreas Schwalm**

Direttore della Scuola, formatore Counselor CNCP e Trainer PNL Sistemica, Lego Serious Play® Facilitator ed esperto in Digital Communication



### **Valentina Ferrari**

Ama definirsi form'attrice: è infatti attrice e regista, formatrice aziendale, Counselor, Coach e Trainer PNL Sistemico



### **Giovanni Calloni**

Psicoterapeuta ad indirizzo cognitivo comportamentale, Trainer di PNL Sistemica, Ipnosi Ericksoniana e Mindfulness

## VALORIZZAZIONE ECONOMICA E ISCRIZIONI

Il costo: euro 1.950 + IVA

Esame di certificazione finale: incluso

Iscrizione early bird entro il 15 dicembre: € 1.790 + IVA (anticipo 500 euro + IVA)

Pagamento in un'unica soluzione: 5% sconto aggiuntivo

Per iscrizioni: [info@modellidicomunicazione.com](mailto:info@modellidicomunicazione.com)

## CONTENUTI DEI MODULI

### **Livelli Logici, il Modello linguistico del mondo**

*Trainer: Camillo Sperzagni*

- Come il linguaggio crea il mondo
- Dal concreto all'astratto e ritorno
- Descrizioni coerenti di persone, gruppi, organizzazioni
- I livelli logici nella gestione di obiettivi, compiti, problemi

### **Ristrutturare: lo Sleight of Mouth**

*Trainer: Andreas Schwalm*

- Criteri, credenze e convinzioni
- La struttura dei propri limiti: individuare le credenze e le convinzioni limitanti
- Cambiare i limiti con il Reframing: il modello linguistico Sleight of Mouth
- L'utilizzo nella relazione di empowerment, nell'attacco e nella difesa

### **Il modello di Milton Erickson e il ricalco metalinguistico**

*Trainer: Giovanni Calloni*

- Il modello conscio/inconscio nella prospettiva ericksoniana
- Stati alterati di coscienza, suggestione e ipnosi
- Milton Model: la struttura del linguaggio ipnotico
- Il linguaggio accrescitivo
- Il linguaggio non direttivo

### **Essere persuasivi**

*Trainer: Valentina Ferrari*

- Influenzamento, persuasione, manipolazione: le differenze
- Il mindset della persuasione
- Gli schemi persuasivi di Robert Cialdini
- Il linguaggio persuasivo e le sue applicazioni

### **Apprendere l'eccellenza: il Modellamento**

*Trainer: Andreas Schwalm*

- I livelli di apprendimento di G. Bateson
- Modellamento: apprendere ad apprendere con il modello di David Gordon
- Acquisire nuove abilità attraverso l'osservazione, il ricalco e la sperimentazione di pattern mentali e comportamentali efficaci

## Capire il mondo sistemico

*Trainer: Camillo Sperzagni*

- L'approccio sistemico: dal mondo lineare alla complessità
- Individui, sistemi e processi di adattamento/apprendimento
- I parametri di un sistema e le griglie di analisi
- La Sistemica nella PNL

## Maratona Live: Metafore, Emozioni e Cambiamento

*Trainer: Valentina Ferrari, Giovanni Calloni e Camillo Sperzagni*

- Conoscere e riconoscere le metafore quotidiane
- Costruire metafore cognitive e metafore terapeutiche con lo schema di Gordon
- Emozioni e stati emotivi: gestire e cambiare emozioni disfunzionali
- Il metaprogramma Tempo e la relazione ricorsiva tra passato, presente e futuro
- Ristrutturare con le tecniche della Time Line e del Cambio di Storia

## La negoziazione

*Trainer: Valentina Ferrari*

- Presupposti e regole della relazione negoziale
- Riconoscimento delle strutture dei modelli comunicativi e relazionali nella negoziazione
- Dalla negoziazione strategica a quella WIN WIN

## CALENDARIO

Modulo didattico	Orario	Trainer	Dove	Data	Workout
Livelli Logici	18-21	Camillo Sperzagni	online	25/03/2021	
Livelli Logici	18-21	Camillo Sperzagni	online	01/04/2021	x
Livelli Logici	18-21	Camillo Sperzagni	online	8/4/2021	x
Sleight of Mouth	18-21	Andreas Schwalm	online	15/4/2021	
Sleight of Mouth	18-21	Andreas Schwalm	online	22/4/2021	x
Sleight of Mouth	18-21	Andreas Schwalm	online	29/4/2021	x

Milton Model	18-21	Giovanni Calloni	online	6/5/2021	
Milton Model	18-21	Giovanni Calloni	online	13/5/2021	x
Persuasione	18-21	Valentina Ferrari	online	20/5/2021	x
Persuasione	18-21	Valentina Ferrari	online	27/5/2021	x
Persuasione	18-21	Valentina Ferrari	online	3/6/2021	
Modellamento	18-21	Andreas Schwalm	online	10/6/2021	
Modellamento	18-21	Andreas Schwalm	online	17/6/2021	
Prova metà corso	18-21	Andreas Schwalm Camillo Sperzagni	online	24/6/2021	
Feedback individuale		Tutor	online	tbd	
Costruzione progetto di Modellamento		Tutor	online	tbd	
Sistemica	18-21	Camillo Sperzagni	online	2/9/2021	
Sistemica	18-21	Camillo Sperzagni	online	9/9/2021	x
Sistemica	18-21	Camillo Sperzagni	online	16/9/2021	x
Maratona Live Metafore, Storytelling, Emozioni, Time Line	full time	Valentina Ferrari Giovanni Calloni Camillo Sperzagni	Milano	23/9/2021	
	full time		Milano	24/9/2021	
	full time		Milano	25/9/2021	
	full time		Milano	26/9/2021	x
Negoziazione	18-21	Valentina Ferrari	online	7/10/2021	x
Negoziazione	18-21	Valentina Ferrari	online	14/10/2021	x
Esame pratico (I° gruppo)	18-21	Camillo Sperzagni Valentina Ferrari Andreas Schwalm	online	20/10/2021	
Esame pratico (II° gruppo)	18-21		online	21/10/2021	
Esame Modellamento e Feedback individuali	18-21		online	22/10/2021	