2020

PRACTITIONER

PNL SISTEMICA





Primo step

Percorso Counseling riconosciuto CNCP Percorso Coaching AICP Percorso Comunicazione efficace PNL Sistemica







IL PRACTITIONER DI PNL SISTEMICA



Il Practitioner è il corso base per diventare esperti di PNL Sistemica, il modello di cambiamento e di empowerment riconosciuto per la sua straordinaria efficacia. 1 weekend al mese per un apprendimento graduale e concreto. Ecco cosa saprai fare dopo il Practitioner:

- Rendere efficace la tua comunicazione
- Creare buone relazioni entrando in sintonia con le altre persone
- Formulare le domande giuste nel momento e nel modo giusto
- Comprendere e utilizzare il linguaggio del corpo
- Accedere allo stato d'animo desiderato, riducendo l'influenza dei "brutti ricordi"
- Definire obiettivi chiari per te e per gli altri e strategie per raggiungerli
- Risolvere conflitti interiori o paure che ti bloccano
- Cambiare le abitudini che non ti sono utili
- Sviluppare il pensiero laterale trovando soluzioni nuove ai problemi di sempre
- Identificare e utilizzare le tue leve decisionali e quelle degli altri

I TRE PERCORSI: COUNSELOR, COACH, TRAINER

Per chi è interessato, il Practitioner è anche il primo step di tre diversi percorsi professionalizzanti, che si attivano al conseguimento del secondo step (diploma Master PNL Sistemica).

Il percorso di **Counseling PNL Sistemico**, riconosciuto dal CNCP ai sensi della Legge 4 del 14/01/2013, è strutturato in un percorso "di base" e in uno specialistico a scelta, in linea con gli standard europei che prevedono una durata di almeno un triennio con 950 ore divise fra lezioni d'aula ed esperienze pratiche, tirocinio e supervisioni.

Il percorso di **Coaching Sistemico** è frequentabile dopo il Master oppure come integrazione cross per la preparazione a Counselor professionista, creando in questo modo una figura completa rispetto ai vari target di mercato (life e aziendali) e agli strumenti disponibili per l'empowerment. Il percorso **Trainer PNL Sistemico** è articolato in due livelli. Il primo, che si attiva dopo aver frequentato il biennio di PNL Sistemica, è chiamato Performer ed è imperniato sulla formazione teatrale contemporanea; il secondo - Trainer's Training - fornisce i fondamentali per la progettazione e la realizzazione di interventi formativi in PNL Sistemica.

CALENDARIO 2020*

* Sono possibili variazioni

Lezioni d'aula		Esercitazione
14 (pom.), 15 e 16 Febbraio 2020	22 (pom), 23 e 24 Maggio 2020 (residenziale)	21 Aprile 2020
07 e 08 Marzo 2020	27 e 28 Giugno 2020	
04 e 05 Aprile 2020	19 e 20 Settembre 2020	
09 e 10 Maggio 2020		

Orari: sabato dalle 10 alle 18, domenica dalle 9.30 alle 17.30, esercitazioni serali dalle 18 alle 20

VALORIZZAZIONE ECONOMICA E ISCRIZIONI

Quota standard: 1840 euro (+ IVA) con possibilità di pagamento rateizzato.

Anticipo € 500 (+ IVA) e successiva rateizzazione

Ulteriori sconti per chi paga in un'unica soluzione e chi si iscrive al triennio di

Counseling. Email: info@modellidicomunicazione.com - Tel. 02.47767028

IL PROGRAMMA DIDATTICO



La PNL per comunicare e relazionarsi efficacemente 14 (pom.), 15 e 16 Febbraio 2020



Come funziona, cos'è e quali sono i presupposti della PNL Comunicazione e relazione: gli assiomi I canali della comunicazione e la congruenza Il quadrante relazione/contenuto, relazioni simmetriche e complementari

Dall'empatia alla costruzione del Rapport

Acutezza sensoriale e Calibrazione, Rispecchiamento e Ricalco, prendere la guida della relazione

I sistemi rappresentazionali e il concetto di Mappa della realtà Visivo, auditivo, cinestesico: la lettura degli accessi oculari Ricalco verbale: i predicati e le "hot words"

Le domande potenti 07 e 08 Marzo 2020



Tipi di domande, tipi di risposte: domande chiuse, aperte, di specificazione

Struttura superficiale e struttura profonda del linguaggio

Metamodello Linguistico: il linguaggio di precisione, i filtri percettivi linguistici e le domande di confrontazione (Generalizzazioni, Cancellazioni e Deformazioni)

L'approccio maieutico nel Counseling: il Metamodello per recuperare informazioni, rimuovere blocchi, dare nuove opzioni

La lettura della Mappa profonda attraverso i Livelli Logici

L'uso inverso del metamodello: nella persuasione, nel marketing Nominalizzazioni e valori

Condizionamenti automatici e programmati 04 e 05 Aprile 2020



Gli ancoraggi: accesso e richiamo delle esperienze Installare e rimuove ancoraggi, ancore-amuleti, ancoraggi emotivi, Cerchio dell'eccellenza

Le posizioni percettive Associazione e dissociazione

L'allineamento degli stati con i Livelli Logici

Chunking, Bias cognitivi e Metaprogrammi 09 e 10 Maggio 2020



Analisi dei processi e dei filtri cognitivi alla base del modello del mondo, dei processi decisionali e delle scelte

Chunking di categoria: la costruzione del significato

Chunking di campo: l'attribuzione di senso

Il formato dell'informazione e il lateral thinking Ristrutturazione di contesto e di significato Bias cognitivi ed Euristiche decisionali Metaprogrammi

Residenziale: il corpo in gioco 22 (pom.), 23 e 24 Maggio 2020







Leggere il linguaggio del corpo: prossemica, postura, cinesica, mimica, congruenza

Ascoltare e gestire la propria voce

Corpo, emozioni e relazione: laboratorio teatrale

Il dashboard mentale: Dissidi e negoziazioni interne 27 e 28 Giugno 2020



Il modello per Parti: raccolta e verifica delle molteplici istanze presenti in ciascun individuo per raggiungere la congruenza Come gestire il "sabotatore interno" La tecnica della Ristrutturazione in 6 Fasi

Il dashboard mentale: le Sottomodalità 19 Settembre 2020



Gestire i pensieri e gli stati emotivi con le sottomodalità sensoriali Come cambiare i ricordi negativi Come prendere distanza dalle emozioni negative: la tecnica della Dissociazione V-K Dal negativo al positivo: overlapping di Sottomodalità La costruzione di prefigurazioni motivanti

Obiettivi e realizzazione personale 20 Settembre 2020



Le posizioni della Leadership: Sognatore, Critico, Realizzatore Problemi, compiti, desideri e obiettivi

Dal problem solving al goal setting: il Coaching e la corretta formulazione degli obiettivi Scoprire la motivazione verso l'obiettivo: il check su Finalità e Valori Il piano operativo per raggiungere l'obiettivo: il modello T.O.T.E

I TRAINFR



Camillo Sperzagni Curatore didattico dei percorsi della scuola, Trainer PNL Sistemica e Counselor Formatore CNCP, mBIT Certified Coach e Lego Serious Play® Facilitator



Andreas Schwalm Direttore della Scuola, formatore Ama definirsi form'attrice: Counselor CNCP e Trainer PNL Sistemica, Lego Serious Play® Facilitator ed esperto in Digital Communication



Valentina Ferrari è infatti attrice e regista, formatrice aziendale, Counselor e Trainer PNL Sistemico



Giovanni Calloni Psicoterapeuta ad indirizzo cognitivo comportamentale, Trainer di PNL Sistemica, Ipnosi Ericksoniana e Mindfulness